



Plastima Breda

Sales & Service since 1954

Functieomschrijving

Marketeer

We bring it together – since 1954

Plastima Breda B.V. is sinds 1954 actief als verkooporganisatie binnen de kunststofindustrie. In de Benelux is Plastima een toonaangevende leverancier van kunststofverwerkingsmachines. De synergie tussen de 22 leveranciers zorgt ervoor dat Plastima een zeer hoge relevantie heeft voor zowel haar klanten als partners. Naast de verkoop van nieuwe machines, specialiseert Plastima zich ook in de in- en verkoop van gebruikte apparatuur. Met gebruikte machines bedient Plastima de wereldwijde kunststofverwerkende markt.

Met het doel de service voor onze klanten in de Benelux te verhogen, heeft Plastima in 2010 een afdeling *AfterSales & Service* opgestart en over de jaren belangrijke investeringen in mensen en middelen gedaan. De altijd dynamische servicevraagstukken, van onderdelenbestellingen tot en met bezoeken van service engineers, worden vakkundig door de *AfterSales, Service* en *Frontoffice* opgepakt en afgewerkt.






Het team van 13 collega's werkt nauw samen om de klanten persoonlijk en kwalitatief te ondersteunen. Plastima hecht veel waarde aan relatiebeheer en zet zich in op langdurige samenwerkingen met klanten en met leveranciers.

De meest indrukwekkende markt om in te werken

Kunststof is in de huidige maatschappij niet meer weg te denken. In 2020 is in Europa ruim 55Mton aan kunststof verwerkt. Kunststof wordt toegepast in allerlei sectoren, zoals:

-  Health care
-  Automotive
-  Food
-  Consumer goods
-  Electrical
-  Technical goods

De klanten van Plastima zijn actief in:

-  Spuitgieten en bewerken van halffabricaten en eindproducten
-  Ontwikkelen en verbeteren van kunststoffen en kunststofproducten
-  Het extruderen van folies, profielen, buizen, garen en vinyl
-  Het produceren van compounds en masterbatches
-  De recycling van uiteenlopende materiaalstromen

De Benelux is een zeer innovatieve markt waar veel tijd in klantbinding en klantondersteuning gestoken dient te worden. Plastima kijkt continu naar duurzame innovaties en technologische verbeteringen om onze klanten nog beter van dienst te kunnen zijn. We zijn klaar voor de toekomst en zijn op zoek naar een collega die net zo enthousiast is als dat wij zijn!



Plastima Breda

Sales & Service since 1954

Functiebeschrijving

Geef jouw creativiteit en strategisch inzicht de ruimte in de veelzijdige functie als marketeer bij Plastima. Je analyseert marktontwikkelingen, signaleert kansen en vertaalt deze naar concrete acties. Met jouw expertise zorg je ervoor dat onze klanten niet alleen onze machines kennen, maar ook de toegevoegde waarde die wij bieden in betrouwbaarheid, kwaliteit, duurzaamheid en innovatie.

Als marketeer binnen onze organisatie ben jij verantwoordelijk voor het ontwikkelen en implementeren van marketingstrategieën die onze positie in de markt versterken. Je creëert effectieve campagnes om onze producten en diensten in de verschillende segmenten van de kunststofverwerkende industrie onder de aandacht te brengen bij (potentiële)klanten. Jouw werk is een mix van strategische planning en operationele uitvoering waarbij nauwe samenwerking met ons sales- en technisch team van groot belang zijn.

Kortom, als marketeer binnen Plastima ben je verantwoordelijk voor het ontwikkelen en uitvoeren van innovatieve marketingactiviteiten waarmee onze organisatie, producten en diensten op een onderscheidende manier in de markt worden gezet.

Waaruit kunnen de dagelijkse werkzaamheden bestaan?

- ☺ Het benutten van data in HubSpot CRM
- ☺ Opzetten en bewaken van digitale marketingcampagnes (SEO, SEA & A/B-testing)
- ☺ Websites onderhouden (Plastima, BOY Benelux & PUM)
- ☺ Social media management
- ☺ Marketing automation begeleiden
- ☺ Foto's en prospectussen voor Plastima Used Machinery maken
- ☺ Beurzen organiseren
- ☺ Huisstijl onderhouden

Bij Plastima krijg je veel **vrijheid** in je werkzaamheden, je bent zelf verantwoordelijk voor je dagdagelijkse planning. De **internationale focus** draagt bij aan de altijd variërende activiteiten en werkzaamheden. Door innovatieve technologische oplossingen lever je **impactvol werk** voor onze klanten en het milieu.

Wij bieden

- ☺ Een passend salaris, interessante pensioenregeling + vakantie toeslag
- ☺ 24 vakantiedagen + 2 extra dagen
- ☺ Interne doorgroeimogelijkheden
- ☺ Opleidings- en trainingsmogelijkheden
- ☺ Laptop en telefoon van de zaak
- ☺ Een high-end werkomgeving met comfortabele werkplekken
- ☺ Ruimte voor eigen initiatieven en verbeteringen
- ☺ Gezellige werksfeer met borrels en BBQ's



Plastima Breda

Sales & Service since 1954

Wij vragen

- ☺ Fulltime beschikbaarheid (36-40 uur)
- ☺ Meertaligheid gewenst (Nederlands vereist, Engels een pré)
- ☺ Hands-on mentaliteit die bijdraagt aan gestructureerde groei van de onderneming
- ☺ We zoeken iemand die snel kan schakelen en meedenkt in oplossingen in een dynamische werkomgeving
- ☺ Slagvaardig, durft lastige beslissingen te nemen
- ☺ Integriteit, iemand die op zoek is naar een langdurige werkrelatie.
- ☺ Digitale vaardigheden met CRM-Systemen,

Bij ons vind je een uitdagende functie in een sector die continu in beweging is, met ruimte voor eigen inbreng en professionele groei. Wil jij je kennis en creativiteit inzetten om de kunststofverwerkende industrie naar een hoger niveau te tillen? Dan maken wij graag kennis met jou!